

Passez à un système de gestion pour concessionnaires facile à utiliser, qui fait lui-même la preuve de sa valeur.

Maximisez vos profits grâce à DMS DealerTrack pour les concessionnaires indépendants.

DealerTrack Canada met toute la puissance d'un **système de gestion des concessionnaires** de premier niveau aux fonctions complètes, appuyé par la marque établie de DealerTrack Canada et autrefois réservé exclusivement aux concessionnaires franchisés, entre les mains des concessionnaires indépendants. Tous les concessionnaires ont besoin d'une solution fiable qui les aide à réduire les coûts, à exploiter leur entreprise de façon plus efficace, à en assurer la gestion efficace et à faire augmenter les ventes et le cash-flow. DMS DealerTrack sur Internet offre un système flexible qui vous procure les fonctionnalités robustes et les données en temps réel dont vous avez besoin pour simplifier vos activités et gérer votre entreprise de façon plus économique. De plus, DMS DealerTrack est toujours en opération, sécurisé et sauvegardé. Vous pouvez ainsi donc vous concentrer sur ce que vous faites de mieux : vendre des voitures et servir vos clients.

Une solution logicielle Internet : notre modèle en ligne utilise l'Internet pour fournir des fonctions complètes, à une fraction du coût des systèmes conventionnels de gestion des concessionnaires fonctionnant sur serveur. Il n'y a aucun matériel à acheter ou à installer. DMS DealerTrack vous procure un environnement sûr pour vos données et effectue continuellement des copies de secours, des mises à niveau du logiciel et la maintenance des TI.

Un système de gestion pour concessionnaires unique, intégré et convivial : l'intégration est un mot-clé avec DMS DealerTrack. Notre solution vous permet d'obtenir immédiatement des informations provenant de tous vos services internes, tels que la comptabilité, les F&I et les ventes; vous pouvez maintenant gérer de façon efficace tous les aspects de votre concession, tout en jouissant de la tranquillité d'esprit découlant du fait que vous savez toujours où vous en êtes, en temps réel.

***OpenTrack** : OpenTrack est le logiciel exclusif à DealerTrack qui vous permet d'intégrer en toute sécurité DMS DealerTrack avec la plupart des fournisseurs de logiciels externes. Grâce à OpenTrack, vous pouvez consulter toutes vos données en temps réel, sur n'importe quel système dans votre concession. Et surtout, cela ne coûte rien à votre concession. Les données sont à vous – utilisez-les maintenant comme bon vous semble.

Caractéristiques et avantages

- Analyse en temps réel et rapports personnalisés
- Capacité « achetez ici, payez ici »
- Intégration bidirectionnelle sûre et transparente avec des fournisseurs tiers grâce à OpenTrack*
- Chez DealerTrack Canada, tous nos clients sont appréciés. Nous fournissons un soutien à la clientèle et une formation technique complets de façon égale à tous les concessionnaires

DMS

INVENTAIRES

VENTES ET F&I

SERVICES DE
DONNÉES

 **DealerTrack**[®]
C A N A D A

Suite Performance DealerTrack

Vente de véhicules

Obtenez un soutien complet pour votre service de vente grâce aux transactions et aux contrats, à l'analyse en temps réel des ventes brutes en amont et en aval, la gestion des inventaires de véhicules, le suivi des clients et les rapports de suivi des ventes.

Grand livre et comptabilité

L'intégration en temps réel du grand livre avec toutes les applications et la production intégrée de rapports sur les transactions simplifie le processus de comptabilité et vous permet d'optimiser votre emploi du temps. La solution de base comprend les comptes payables, les comptes recevables, les rentrées de fonds et les rapports financiers.

Service d'entretien et de réparations

Si vous exploitez un service d'entretien et de réparations, nous pouvons vous aider à le faire de façon plus efficace grâce à un système de rendez-vous intégré, des commandes électroniques de réparation, la répartition automatisée, l'ouverture de bons de réparation, les rapports d'analyse à l'intention des ventes et des techniciens, et la gestion des travaux en cours.

Inventaire des pièces et facturation

Obtenez efficacité et bonne gestion grâce à la facturation des demandes de pièces, aux commandes spéciales, aux bons de commande intégrés, au suivi de la demande, aux commandes de stock recommandées et au système d'inventaire physique.

Solutions de GRC et de GPI

De la gestion des clients potentiels à la gestion des ventes en passant par la conservation à vie des clients, les solutions de gestion des relations-clients (GRC) et de gestion des pistes sur Internet (GPI) permettent les communications opportunes et la gestion transparente des pistes.

Produits supplémentaires

De la gestion électronique des clés au balayage des codes à barres des pièces et des véhicules en passant par un bureau « sans papier », eMail Sync et Daily Rental, une suite intégrée de solutions supplémentaires vous aide à maximiser votre rendement commercial.

Pour plus de renseignements et de détails sur les tarifs, veuillez communiquer avec votre directeur de district ou appeler le 1-866-360-3863.

